

رهبر

نشریه داخلی شرکت رمیس
آبان ماه ۱۳۸۷ . شماره ۱



بزرگترین
دارایی رمیس
نیروی انسانی
شرکت است



برگزاری کلاس‌های
سیستم‌عامل
یونیکس در رمیس



دنیای رهیس

- ◀ مجری پروژه‌های ملی فناوری اطلاعات و ارتباطات
- ◀ ارائه خدمات پس از فروش در مراکز استان‌ها
- ◀ مشاوره و فروش انواع سرورهای HP Proliant با گارانتی تعویض
- ◀ ارائه راه حل‌های جامع SAN و آرشیو خودکار اطلاعات
- ◀ ارائه تجهیزات دیتاستر (EVA, MSA)
- ◀ مشاوره در ارائه راه حل‌های Clustering



فهرست

بزرگترین دارایی رمیس نیروی انسانی شرکت است	۴
برگزاری کلاس‌های سیستم عامل یونیکس در رمیس	۷
لزوم توجه زود هنگام به امنیت اطلاعات رایانه‌ای	۸
اجرای پروژه NOC بانک ملت توسط شرکت رمیس	۱۱
مراکز کنترل و مدیریت شبکه	۱۲
همه از نرم‌افزار abas ERP رضایت دارند	۱۴
نرم‌افزار abas ERP، نرم‌افزاری در خدمت تولید و تجارت	۱۶
اخبار شرکت رمیس	۱۹
اخبار ICT	۲۱
فرصت کار در شرکت رمیس	۲۳

صاحب امتیاز:

شرکت رمیس

مدیر مسئول:

امیرعباس تقی‌پور

سردبیر:

امیر لعلی

تحریریه:

ساره جعفرقلی، الهام تقی‌پور، اویس طوفانی

عکس:

علی جورابچی

نشانی:

تهران، خیابان مطهری، خیابان سرداران، پلاک ۵

تلفن:

۸۸۹۲۵۸۰۸

دورنگار:

۸۸۹۳۶۰۶۸



سرمقاله

توسعه روزافزون فناوری‌ها به ویژه در حوزه‌های IT و ICT و افزایش تقاضاها در این بخش موجب شده است تا تعداد شرکت‌های فعال در این حوزه روز به روز افزایش یافته و بازار بزرگ و جدیدی در کشور شکل گیرد. ورود تکنولوژی‌های سخت‌افزاری و نرم‌افزاری با برندهای مختلف به بازار، بررسی کارایی و کیفیت تک‌تک آنها را برای کاربران و متقاضیان مشکل ساخته و می‌توان به صراحت بیان کرد بازار IT کشور متأثر از رشد و توسعه بازارهای بین‌المللی، هر روز رقابتی‌تر می‌شود. در این میان بر اساس اصول موضوعه تجارت و اقتصاد، عده‌ای موفق‌تر خواهند بود و در یک دوره زمانی سهم بیشتری از بازار را در اختیار می‌گیرند، عده‌ای امکان رقابت نمی‌یابند و از بازار خارج می‌شوند، عده‌ای جدید وارد بازار شده و با حاضران در بازار به رقابت می‌پردازند و این چرخه مرتباً تکرار می‌شود. در چنین فضای توسعه‌ای و رقابتی، آنهایی موفق‌تر خواهند بود که علاوه بر ارتقای کیفیت محصولات و تکنولوژی‌های قابل عرضه خود، بتوانند امکانات و مزیت‌های نسبی و رقابتی خود را به طور گسترده‌ای به دیگران بشناسانند و به بیانی دیگر، در فضای اطلاع‌رسانی نیز فعالیت‌های خود را متناسب با ارتقای کیفی خدمات و محصولات قابل عرضه خود رشد دهند. در این میان ارتقای آگاهی‌های درون سیستمی از طریق شیوه‌های نوین اطلاع‌رسانی و به اشتراک گذاشتن اندیشه‌های جدید برای سهم‌بری بیشتر از بازار که لازمه آن آشنایی بیشتر واحدهای مختلف یک مجموعه با فعالیت‌های انجام شده در واحدهای دیگر و شناسایی توانمندی‌های بالفعل و بالقوه آنها است، می‌تواند بخشی از هدف یاد شده را محقق سازد. به همین دلیل هست که شرکت‌های مطرح بین‌المللی بخش قابل توجهی از بودجه سالیانه خود را صرف افزایش تعاملات درون سیستم از طرق مختلف می‌کنند. با توجه به اهمیت این موضوع، شرکت «رمیس» گام جدیدی برای توسعه بیشتر و تقویت انسجام درون شرکتی برداشته است و با انتشار فصلنامه «رمیس» قصد دارد تعامل بیشتری میان ارکان مختلف شرکت ایجاد کند. قطعاً در این راه چشم به یاری و همکاری همه مدیران و همکاران شرکت رمیس و مجموعه‌های همکار داریم تا بتوانیم به اهداف متعالی شرکت که خاستگاه همه ماست، دست پیدا کنیم.

بزرگترین دارایی رمیس نیست

مستقر در دفتر مرکزی و انبار و ۱۳۰ نفر همکار در سایت‌های مشتریان (برای نگهداری تجهیزات سایت‌ها) و دفاتر شهرستان‌ها برخوردار است. در مجموع حدود ۱۹۰ پرسنل در شرکت رمیس مشغول به کار هستند.

از نظر شما دیدگاه و مأموریت رمیس تعریف شده است؟

کاملاً، رمیس در قالب طرح ۵ ساله تجاری تاسیس شده و هر سال هم این برنامه‌ریزی مورد بازبینی و اصلاح قرار می‌گیرد، چرا که ما معتقدیم برنامه‌ریزی و اهداف تدوین شده و تلاش در راه تحقق اهداف درج شده در برنامه، موفقیت شرکت را تضمین می‌کند. البته جمع‌گیری به ما می‌گفتند برنامه‌ریزی در ایران که قوانین همیشه در حال تغییر است، اشتباه است ولی ما این نظر را نفی کرده و ثابت کردیم که در ایران هم برنامه‌ریزی درست، نتیجه مثبت می‌دهد.

آیا رمیس در زمینه کسب و کارهای خود تغییر و تحولی داشته است؟

بله. در ابتدا فعالیت اصلی ما فروش کامپیوترهای شخصی به مشتریان بود ولی شرکت طبق برنامه‌ریزی قبلی که انجام داده بود، به مرور و طی مدت پنج سال مشتریان بزرگ را جایگزین مشتریان کوچک کرد و از فروش کامپیوتر به فروش تجهیزات Hi Tech (عمده محصولات از شرکت‌های HP و Cisco) رو آورد.

در عین حال از بدو تاسیس شرکت معتقد بودیم که صرف داشتن بخش تجاری برای شرکت مناسب نیست و باید حتماً ارائه سرویس و خدمات حرفه‌ای را در دستور کار داشته باشیم، به همین جهت یک واحد کوچک جهت ارائه خدمات تعمیر و نگهداری در شرکت ایجاد شد که همزمان با رشد شرکت این واحد هم به تناسب رشد کرد به طوریکه در حال حاضر بیش از ۱۰۰ نفر از همکاران شرکت در این واحد مشغول به فعالیت هستند.

در سال ۸۳ نیز در داخل رمیس، مرکزی تحت عنوان «مرکز آموزش‌های پیشرفته» با هدف توسعه سطح علمی



شرکت رمیس یکی از شرکت‌های مطرح در حوزه IT و ICT محسوب می‌شود به طور قطع موفقیت این شرکت مرهون مدیریت قابل قبول و همکاری پر تلاش بوده است. در خصوص فعالیت‌های شرکت رمیس با مهندس بهرام غیاث‌الدین، مدیر عامل شرکت به گفت‌وگو نشستیم که می‌خوانید.



لطفاً در ابتدا ضمن بیان بیوگرافی مختصری از خود بفرمایید که چه زمانی و چگونه وارد بازار کار در حوزه فناوری اطلاعات شدید؟

بنده بهرام غیاث‌الدین متولد ۱۳۵۰ (۳۷ ساله) فارغ‌التحصیل رشته کامپیوتر با گرایش نرم‌افزار (ورودی سیال ۶۸) از دانشگاه شهید بهشتی هستم. من شخصاً از سال ۷۰ به صورت آماتور در حوزه نرم‌افزار وارد بازار کار شدم. بعد از سربازی در سال ۷۷ شرکتی به نام «آروین» را در حوزه IT تاسیس کردم ولی متأسفانه موفقیت چندانی نداشت یا به عبارتی موفقیت‌های شرکت ارضاء کننده نبود؛ بنابراین تصمیم گرفتم با افزایش دانش تخصصی خودم در شرکت بزرگتری شروع به کار کنم.

پس از آن بیشتر با کسب و کار در اندازه‌های بزرگتر آشنا شدم ولی باز هم به جهت موانعی که در آن شرکت برای من وجود داشت، محیط را محل مناسبی برای ادامه رشد خودم ندیدم و در نهایت با همفکری تعدادی از دوستان تصمیم به تاسیس شرکت «رمیس» گرفته شد.

شرکت رمیس در چه سالی تاسیس شد؟

در هنگام ایجاد شرکت من در ابتدا با شرکت «ایران ساین» به ریاست آقای مهندس نصیری مذاکرات فراوانی داشتیم تا توانستیم برنامه‌ریزی کلانی در قالب طرح تجاری ۵ ساله داشته باشیم که نتیجه آن تاسیس شرکت رمیس در نیمه دوم سال ۱۳۸۰ با حضور آقایان نوربخش، ناصری، مزارئه و همکاری آقایان میرمسعودی و نژادیان بود. به همین مناسبت اوایل نیمه دوم هر سال جشنی را به مناسبت سالگرد شرکت برگزار می‌کنیم و امسال هم مانند سال‌های گذشته جشن ۷ سالگی رمیس با حضور همه همکاران و خانواده‌هایشان برگزار می‌شود.

شرکت رمیس دارای چه تعداد کارمند است؟

در حال حاضر شرکت رمیس از ۶۰ نفر همکار

سرمایه رمیس در هنگام تأسیس چه میزان بود؟

شرکت در سال ۸۰ با مبلغ ۷۰ میلیون تومان سرمایه ثابت ایجاد شد و هم‌اکنون سرمایه رسمی و ثبت شده شرکت یک میلیارد تومان است و به زودی به حدود ۲ میلیارد تومان افزایش خواهد یافت؛ توجه به این نکته بسیار حائز اهمیت است که رمیس از یک خط تولید یا یک نمایندگی خاص استفاده نمی‌کند، بلکه بزرگ‌ترین دارایی و سرمایه‌ای که شرکت را به جلو سوق می‌دهد، نیروی انسانی شرکت است؛ به همین دلیل است که ما نیروی انسانی را گاهی سرمایه انسانی خطاب می‌کنیم. خوشبختانه ساختار شرکت رمیس به گونه‌ای طراحی شده که تمامی همکاران با اشتیاق کامل نسبت به تبادل اطلاعات و دانش فنی با یکدیگر اقدام می‌کنند و میزان وفاداری به شرکت بسیار بالاست.

آیا فعالیت رمیس مطابق با تمام اهداف و برنامه‌های شما است؟ و آیا رمیس نقاطضعفی ندارد؟

خوشبختانه یکی از مواردی که من را در رمیس راضی نگه داشته، این است که از برنامه‌های ترسیم شده جلوتر هستیم و همین امر باعث ایجاد انگیزه مضاعف برای همه ما در شرکت شده است، البته بالطبع رمیس هم دارای نقاطضعفی است که مهمترین آن این است که سرعت ترمیم ساختار شرکت در برخی مواقع با سرعت رشد کل شرکت همخوانی ندارد که این امر بیشتر در واحدهای منابع انسانی و مالی نمود داشته که مطابق با رشد شرکت، ساختارهای خود را توسعه ندادند. البته این به معنی فراموشکاری نیست بلکه به دلیل سرعت بسیار بالای رشد شرکت بوده است و به زودی هم این نقص رفع خواهد شد.

آیا رمیس جزو صنف خاصی هست یا خیر؟

بله. شرکت رمیس عضو سازمان نظام صنفی رایانه‌ای استان تهران و عضو شورای عالی



مشتریان و کارکنان شرکت در حوزه فناوری‌های پیشرفته IT با کمک‌های بی‌شائبه آقای مهندس پورمند راه‌اندازی شد. گفتنی است که در سال ۸۵ هم واحد فناوری‌های پیشرفته باز هم با کمک آقای مهندس پورمند در شرکت ایجاد شد و به سرعت هم توسعه پیدا کرد.

هدف این واحد ارائه سرویس‌های مختلف در بخش‌های فناوری پیشرفته مانند ارائه سرویس‌های امنیت اطلاعات، Contact Center, Noc (Network Operation Center) و... است.



رمیس طی سال ۸۷ طبق برنامه خود ۵۰ درصد رشد خواهد کرد، ساختار شرکت در بخش مالی بهبود خواهد یافت و سازماندهی ERP (سیستم جامع مدیریت منابع سازمان) که در حال حاضر در حدود ۶۰ درصد توسط شرکت سیتکو (نماینده شرکت abas آلمان) پیاده سازی شده به طور کامل راه اندازی می شود، خدمات پس از فروش توسعه خواهد یافت و سیستم مدیریت پروژه به طور کامل راه اندازی خواهد شد. در سال آینده رشد بسیار زیادی در واحد سرویس ها خواهیم داشت، شبکه توزیع گسترش پیدامی کند، استارت فروش الکترونیکی زده خواهد شد و رضایت مندی مشتریان طی امسال و سال آینده حداقل ۵ درصد افزایش پیدامی کند.

می کنم رمیس دارای پتانسیل های بیشتری است که باید ساختار رشد آن ایجاد شود.

■ برنامه های آینده رمیس شامل چه کارهایی می شود؟

رمیس طی سال ۸۷ طبق برنامه خود ۵۰ درصد رشد خواهد کرد، ساختار شرکت در بخش مالی بهبود خواهد یافت و سازماندهی ERP (سیستم جامع مدیریت منابع سازمان) که در حال حاضر در حدود ۶۰ درصد توسط شرکت سیتکو (نماینده شرکت abas آلمان) پیاده سازی شده به طور کامل راه اندازی می شود، خدمات پس از فروش توسعه خواهد یافت و سیستم مدیریت پروژه به طور کامل راه اندازی خواهد شد. در سال آینده رشد بسیار زیادی در واحد سرویس ها خواهیم داشت، شبکه توزیع گسترش پیدامی کند، استارت فروش الکترونیکی زده خواهد شد و رضایت مندی مشتریان طی امسال و سال آینده حداقل ۵ درصد افزایش پیدامی کند.

■ لطفا در یک جمله احساس خود را از این افراد بیان کنید. (همه از کارکنان شرکت رمیس هستند)

پورمند: بازوی مهم در توسعه کسب و کار شرکت نوریخش: یک جانشین قابل اعتماد
نژادیان: یک فرد مسؤؤل و پیگیر که تا حل مشکل، آرامش ندارد

عباس ناصری: یک مهندس تمام عیار
محمد اسلامی: فردی که همیشه از خود اثر مثبت بر جا می گذارد

مسروری: فردی توانمند که برای هر مشکلی می شود به او رجوع کرد

■ در پایان اگر صحبت خاصی دارید، بیان کنید.

من امیدوارم با تکیه بر همکاری و همدلی موجود بین تمامی سطوح شرکت، بتوانیم گام های بزرگی در جهت رشد فناوری اطلاعات در کشور بر داریم و هر یک به نوبه خود سهمی از رشد کشورمان داشته باشیم.

انفورماتیک کشور است.

■ مهمترین انگیزه شما جهت تاسیس رمیس چه چیزی بود؟

ایجاد اشتغال، انتقال دانش به کشور و ایجاد ارزش برای تمامی ذینفعان.

■ برنامه های شرکت چگونه مشخص و اولویت بندی می شوند؟

ما هر ساله در شرکت یک سری جلسات مدیریت استراتژیک برگزار می کنیم که در این جلسات تمامی نقاط قوت و ضعف شرکت و نیز فرصت ها و تهدیدهای بیرونی به صورت کامل و جامع مورد بررسی قرار می گیرد و در این جلسات که در طول یکماه زمان بندی و برگزار می شوند، استراتژی های شرکت برای توسعه یا تغییر کسب و کارهای موجود و نیز وارد شدن به کسب و کارهای جدید تدوین و هدف گذاری های لازم انجام می شود. شایان ذکر است که در این جلسات اعضای هیأت مدیره و تمامی مدیران شرکت حضور دارند و تصمیم گیری به صورت جمعی انجام می شود.

■ نیروی کلیدی شرکت از نظر شما چه کسی است؟

در سال های اخیر به گونه ای برنامه ریزی شد که تمامی افراد کلیدی شرکت برای خود یک جایگزین تربیت کنند. هم اکنون می توان گفت شرکت دارای فرد کلیدی خاص به گونه ای که حیات شرکت به وی وابسته باشد، نیست ولی این واقعیت وجود دارد که هر یک از همکاران شرکت به عنوان یک بازو برای پیشبرد اهداف شرکت محسوب می شوند.

■ علایق شما در اداره این شرکت شامل چه چیزهایی می شود؟

علایق شخصی من مربوط به انجام کارهایی است که روبه رشد است و چیزهای ساکن و مرده مورد پسند من نیستند، چرا که معتقدم سکون پیش درآمد فنا شدن است و برای بقا حتما باید رشد کرد.

■ آیا از جایگاه شرکت رمیس در فضای فعلی کسب و کار راضی هستید؟

از جایگاه شرکت به طور نسبی راضیم و فکر

برگزاری کلاس‌های

سیستم عامل

یونیکس در

رمیس



دد

شامل تعریف کدینگ حساب‌ها در پنج سطح با تعداد ارقام قابل تعریف، تعریف کدینگ کاملاً مجزا برای سال‌های مختلف و یا یکسان، تعیین عناوین دلخواه برای تمامی سطوح کدگذاری، معرفی حساب‌های دائم یا موقت هزینه و موقت درآمد، تعریف انواع ارز، تعیین محدوده گردش کدهای تفصیلی، تعریف افراد مجاز به امضای اسناد به همراه سمت و نام آن‌ها، تعریف کد واحد برای کدگذاری در سطوح مختلف (یونیکس)، توانایی جستجو بر اساس شرح و مبلغ اسناد، پیگیری تمامی عملیات اجرایی صورت گرفته بر روی کلیه خطوط وارد شده، امضای رایانه‌ای اسناد توسط کاربران برای جلوگیری از تغییرات احتمالی آنها در چهار سطح، توانایی در ثبت حساب‌های شرکت‌های مختلف زیرگروه در یک برنامه و تلفیق احتمالی آنها، کنترل گردش حساب‌ها در سطوح مختلف و رسیدن از کل به جزء و جلوگیری از ثبت تکراری اسناد از سیستم‌های لینک شده است.

کلاس‌های سیستم عامل یونیکس به همت شرکت رمیس برگزار شد. بابک چهرازی، رئیس واحد تعمیرات و نگهداری بانکی رمیس با اشاره به برگزاری این کلاس‌ها گفت: در حال حاضر سیستم عامل یونیکس مورد استفاده بانک‌ها، سازمان شهرداری‌ها و شرکت مترو است، لذا شرکت رمیس بر آن شد تا به منظور افزایش سطح آگاهی علمی کارمندان بانک‌های سپه و تجارت، کلاس‌های یادگیری این سیستم را برگزار کند.

وی اضافه کرد: در این راستا و به منظور پشتیبانی سیستم بانکی کشور و افزایش آگاهی نماینده‌ها و همکاران رمیس در شهرستان‌ها، این کلاس‌ها از روز دوم تا چهارم شهریورماه سال جاری به مدت ۳ روز برگزار شد. چهرازی اظهار داشت: ما در شرکت رمیس از ۳ روز قبل از آغاز کلاس‌ها از همه همکاران جهت حضور در این دوره دعوت به عمل آوردیم. این کلاس‌ها به صورت کاملاً رایگان بوده و هیچ هزینه‌ای برای شرکت‌کنندگان نداشته است.

وی ادامه داد: در حاشیه برگزاری کلاس‌های یادگیری یونیکس، آموزش و تمرینات چاپگرهای بانکی به کارمندان جهت آگاهی کامل این افراد با ابزارهای مورد استفاده در بانک‌ها ارائه شد.

وی خاطر نشان کرد: کلاس‌های پیشرفته و تکمیلی سیستم عامل یونیکس در دوره بعدی و طی ۶ ماه آینده از سوی شرکت رمیس برگزار خواهد شد تا تجربه همکاران در این حوزه افزایش بیشتری پیدا کند. وی اظهار داشت: امکانات و ویژگی‌های خاص سیستم عامل یونیکس





تغییر الگوی حفاظت اطلاعات

در این مراسم دکتر صادق زاده، دبیر کل نظام صنفی رایانه‌ای و رئیس سابق کمیته مخابرات مجلس هفتم طی سخنانی ایجاد فضای مناسب برای امنیت اطلاعات در فضای مجازی را از الزامات توجه دستگاه‌ها دانست.

وی اظهار داشت: نیاز روز افزون سازمان‌ها و شرکت‌ها به خدمات رایانه‌ای موجب شده است تا IT و ICT به عنوان ابزاری مهم و تأثیرگذار در پیشرفت کشورهای رو به رشد مطرح بوده و آنها نیز بدون توجه به تأمین امنیت سیستم‌های رایانه‌ای به دنبال توسعه فناوری اطلاعات باشند؛ حال آنکه تغییر روش‌های نگهداری اطلاعات موجب شده است تا الگوی سرقت اطلاعات و به تبع آن الگوی حفاظت اطلاعات نیز در سیستم‌های مکانیزه تغییر یابد.

صادق زاده خاطر نشان کرد: در این راستا لازم است با تأمین زیرساخت‌های لازم و اطلاع‌رسانی مطلوب، مانع از بروز اتفاقاتی نظیر «سرقت، افشا،

با توجه به اهمیت گسترش فناوری اطلاعات در تحقق سند چشم‌انداز بیست ساله کشور، همچنین ضرورت توجه به دولت الکترونیک در راستای خدمات‌رسانی هر چه بهتر و سریع‌تر و لزوم ارتقاء دانش عمومی و تخصصی مدیران مرتبط و کارشناسان فناوری اطلاعات، دومین همایش و نمایشگاه تخصصی امنیت دولت الکترونیک ۹ شهریورماه سال جاری در مجموعه فرهنگی - ورزشی تلاش وابسته به وزارت کار و امور اجتماعی با حضور بسیاری از مسؤولان دولتی و مدیران شرکت‌های خصوصی از جمله شرکت رمیس برگزار شد.

امنیت باید جزو دغدغه‌های مدیران IT باشد

در ابتدای برگزاری همایش، سید پاشا ناصرآبادی، رئیس دومین همایش و نمایشگاه تخصصی امنیت دولت الکترونیک ضمن خوشامدگویی به حضار اظهار داشت: با توجه به اهمیت موضوع حراست IT و طرح مجلس شورای اسلامی در خصوص واگذاری موضوع امنیت اطلاعات رایانه‌ای به ادارات حراست سازمان‌ها، از مدیران و کارشناسان حراست نیز برای شرکت در این همایش دعوت شد.

وی اضافه کرد: در سال‌های اخیر تجربه نشان داده است که مدیران IT موضوع امنیت را جزء دغدغه‌های اصلی خود نمی‌دانند و اگر هم بدانند در بسیاری از موارد، قدرت لازم را برای برقراری آن در سازمان ندارند؛ در حالیکه آنچه بیش از هر چیز دیگری حائز اهمیت است، لزوم توجه زود هنگام به امنیت اطلاعات رایانه‌ای که تا امروز چندان اهمیتی برای آن قائل نبودیم، است. تاکنون نگاهمان به ICT صرفاً نگاه توسعه‌ای بوده است که این موضوع باعث بروز مشکلات بسیاری در کشور شده است.

ناصرآبادی مخاطبان این همایش را نمایندگان بانک‌ها، بیمه‌ها، شرکت‌های نفتی و پتروشیمی، سازمان‌های دولتی، دانشگاه‌ها و سایر بخش‌های بهره‌مند از فن‌آوری اطلاعات معرفی و اظهار کرد: نمایندگان بیش از ۱۵۰ سازمان و نهاد دولتی در این همایش یکروزه شرکت کرده‌اند.

وی همچنین از استقبال بخش خصوصی برای حضور در نمایشگاه جانبی این همایش ابراز خرسندی کرد و افزود: امیدواریم که اینگونه همایش‌ها بتوانند تا حد امکان در تقویت روابط میان بخش دولتی و خصوصی کارساز باشند.

لزوم توجه زود هنگام به امنیت اطلاعات رایانه‌ای



این لایحه پس از طرح در مرکز پژوهش‌های مجلس باید به کمیسیون قضایی، مجلس و شورای نگهبان برود و در هر کدام نیز نیازمند طی مراحل است و پس از تصویب باید توسط رییس جمهور ابلاغ شود که طی این مراحل نیز زمان بر است.

کارشناس حقوق ICT افزود: تا زمانی که لایحه جرایم رایانه‌ای به قانون تبدیل شود، ضابطان قضایی و دادسراها با استناد به قانون تجارت و یا مجازات‌های اسلامی می‌توانند حکم صادر کنند و اگر مواردی از جرایم در هیچ کدام پیش‌بینی نشده باشد، باید منتظر تصویب قانون بمانند. ضمن آنکه در حال حاضر هیچ کس نمی‌تواند از لایحه جرایم رایانه‌ای به عنوان مستند قانونی استفاده کند. فیض‌الله جعفری تصریح کرد: لایحه جرایم رایانه‌ای اولین بار در معاونت حقوقی و توسعه قوه قضاییه توسط تعدادی از کارشناسان با توجه به اسناد و قوانین تجارت، تایید و پس از آن در شورای عالی مسؤولان قوه قضاییه بررسی شد که ۶۰ درصد آن توسط این شورا تغییر کرد. به عقیده جعفری، عوض شدن ۶۰ درصدی بخش‌های لایحه به محتوای آن ضربه زده است.

گفتنی است پیش‌نویس لایحه جرایم رایانه‌ای پس از حدود ۲ سال تحقیق و پژوهش، بررسی و تطبیق قوانین کیفری ۴۴ کشور دنیا در زمینه حقوق کیفری فناوری اطلاعات و در نهایت با برگزاری یک همایش تخصصی ۲ روزه در خرداد ماه ۸۳، توسط کمیته مبارزه با جرایم رایانه‌ای شورای عالی توسعه قضایی در قوه قضاییه تدوین شد.

لزوم توجه به امنیت فضای تبادل اطلاعاتی

در ادامه این مراسم مهندس احسان پورمند، مدیر فناوری اطلاعات و ارتباطات شرکت رمیس با تأکید بر اهمیت امنیت فضای تبادل اطلاعات اظهارداشت: امنیت فضای تبادل اطلاعات از الزاماتی است که باید در کشور بیشتر مورد توجه قرار گیرد.

وی در سخنان خود در این همایش که با عنوان «روش‌های طراحی و پیاده‌سازی مراکز عملیات امنیت (SOC)» ارائه شد، به تشریح مدل عملیاتی تدوین شده توسط رمیس جهت تسهیل اجرای فرآیندها و رویه‌های امنیتی در سازمان‌ها پرداخته و اظهار داشت:



کنند. وی افزود: هنوز فروش online، تجارت الکترونیکی، بانکداری الکترونیکی و سرویس‌دهی آنلاین در کشور خیلی رشد نداشته است و در نتیجه فعالیت مجرمان هم هنوز کم است ولی با گسترش این فناوری در کشور در آینده‌ای نزدیک شاهد افزایش فعالیت این مجرمان به صورت گسترده و مخرب خواهیم بود که باید برای آن یک برنامه‌ریزی مناسب و قوانین کافی داشته باشیم.

وی اضافه کرد: تنها در دو مورد دسترسی غیرمجاز و جعل قانونی در فضای مجازی هنوز قانونی وجود ندارد و ناجا و سیستم قضایی نمی‌توانند منتظر تصویب لایحه جرایم رایانه‌ای مانده و به این بهانه اجازه تضييع حقوق مردم را به سوء استفاده‌کنندگان بدهند.

تغییر محتوای لایحه جرایم رایانه‌ای

فیض‌الله جعفری، کارشناس حقوق ICT نیز در این مراسم اعلام کرد: لایحه جرایم رایانه‌ای برای قانون شدن راه درازی پیش رو دارد، چرا که

تغییر و یا تخریب اطلاعات سازمانی» شویم که این مهم مستلزم آگاهی کامل مدیران و کارشناسان سازمان‌ها، ارگان‌ها، بانک‌ها، بیمه‌ها، دانشگاه‌ها، شرکت‌های نفتی و پتروشیمی و سایر بخش‌های بهره‌مند از فناوری اطلاعات با زوایای مختلف این موضوع و نحوه پیاده‌سازی و بهره‌گیری از آن در سازمان متبوع خود است.

نبود قوانین مبارزه با جرایم رایانه‌ای

در ادامه این مراسم، سرهنگ مهرداد امیدی، مدیرکل مبارزه با جرایم رایانه‌ای ناجا گفت: کلاهبرداری اینترنتی همزمان با پیشرفت علوم در حال افزایش است که این رشد کلاهبرداری مجازی در همه دنیا اتفاق افتاده است اما در این میان مردم باید نسبت به نحوه تشکیل پرونده جرایم رایانه‌ای در شهرها و استان‌ها آگاهی یابند.

به گفته امیدی، عموم مردم در تهران و شهرستان‌ها می‌توانند برای تشکیل پرونده به معاونت و ادارات جرایم خاص و رایانه‌ای ناجا مراجعه



مبارزه با جرایم رایانه ای ناجا ضمن بازدید از غرفه رمیس به خبرنگار ما گفت: برگزاری این همایش‌ها و ارائه محصولات امنیتی می‌تواند به خدمتگزاران در جهت ارتقای امنیت جامعه کمک شایانی کند. دکتر رمضانعلی صادق‌زاده، دبیرکل نظام صنفی رایانه‌ای و نایب رئیس کمیسیون صنایع مجلس هفتم شورای اسلامی نیز در حین بازدید از غرفه رمیس در نمایشگاه جنبی همایش یکروزه امنیت دولت الکترونیکی اظهار داشت: در حال حاضر شرکت‌های ایرانی در بحث امنیت اطلاعات در فضای مجازی اشراف قابل توجهی پیدا کرده‌اند و با ادامه این روند می‌توان به رشد کشور در حفظ امنیت اطلاعات در فضای اینترنتی و مجازی امیدوار بود.

گرفته شرکت رمیس از جمله غرفه‌هایی بود که از حضور بازدیدکنندگان انباشته شده بود. علیرضا دارابی، یکی از بازدیدکنندگان غرفه رمیس اظهار داشت: برگزاری این قبیل همایش‌ها و کارگاه‌های آموزشی می‌تواند در حفظ امنیت کشور مفید واقع شود.

لازم به ذکر است از جمله موضوعات مورد بحث در این همایش یک روزه وضعیت امنیت فضای تبادل اطلاعات کشور، بررسی مصادیق و علل وقوع جرایم رایانه‌ای در کشور، Cert ملی و پدافند غیرعامل در حوزه ICT، جاسوسی و سرقت اطلاعات سازمانی و بررسی قانون مجازات جرایم رایانه‌ای بود.

اولویت‌دهی کرده، سطح ریسک و دارایی‌هایی را که تحت تاثیر قرار خواهند گرفت را تشخیص داده و راهکارهای مناسبی برای آن اجرا یا ارائه می‌کند. مرکز عملیات امنیت خروجی‌های مختلفی را در قالب گزارش ارائه می‌دهد که از آن جمله می‌توان مانیتورینگ بلادرنگ و وضعیت تیکت‌ها و حوادث امنیتی، پایش امنیت جهت مدیریت ریسک، تحلیل ریسک‌های امنیتی، دسترسی امن به کاربران بر اساس نقش و وظیفه، گزارشات رعایت سیاست‌های امنیتی، گزارشات بروز حوادث امنیتی، ارزیابی بلادرنگ حوادث در کنار گزارشات هفتگی و ماهیانه و آگاهی از روند اتفاقات و حوادث امنیتی را می‌توان برشمرد.

وی ضمن برشمردن مراحل و چگونگی راه‌اندازی مرکز عملیات امنیت SOC شش فاز پاسخگویی به حوادث امنیتی شامل آماده‌سازی، شناسایی، طبقه‌بندی، ردیابی، واکنش و تحلیل را تشریح کرده و گفت: با پیگیری مرحله به مرحله فازها می‌توان برای تشخیص، حل و کاهش حوادث امنیتی، فرایندهای مناسبی را ایجاد کرد.

مدیرکل مبارزه با جرایم رایانه‌ای ناجا و دبیرکل نظام صنفی رایانه‌ای در غرفه رمیس

گفتنی است در حاشیه این همایش کارگاه و نمایشگاهی برای معرفی محصولات امنیتی برگزار شد که شرکت رمیس هم با حضور در این نمایشگاه به معرفی محصول جدید خود در این حوزه پرداخت. سرهنگ مهرداد امیدی، مدیرکل

امروزه مدیریت حوادث امنیتی در بسیاری از سازمان‌ها پرسنل IT را با چالش‌های زیادی مواجه ساخته است. راهکارهای امنیتی بیشماری مانند نرم‌افزارهای آنتی‌ویروس، دیواره آتش، سیستم‌های جلوگیری از نفوذ، سیستم‌های تشخیص نفوذ، کنترل‌های دسترسی، سیستم‌های شناسایی که در سطح شبکه استفاده می‌شوند، همگی اطلاعات و گزارشاتی در فرمت‌های متفاوت ایجاد کرده که در مکان‌های متفاوتی ذخیره شده و به افراد خاصی نیز ارسال می‌شوند. بنابراین سازمان‌ها روزانه با میلیون‌ها پیام از این تکنولوژی‌های امنیتی ناسازگار مواجه هستند که نتیجه آن ازدیاد اطلاعات امنیتی بوده که منجر به افزایش بار کاری و تلاش پرسنل IT شده و در نهایت داشتن یک سیستم امنیتی ضعیف برای سازمان را به همراه خواهد داشت.

پورمند ادامه داد: مرکز عملیات امنیت SOC واحدی متمرکز برای رسیدگی به حوادث و وقایع امنیتی در سازمان‌ها بوده که هدف از آن تشخیص و واکنش سریع در برابر حوادث امنیتی است که از طریق یک کنسول مرکزی وضعیت آنچه را که در حال حاضر در شبکه در حال اتفاق است را نشان می‌دهد. مرکز عملیات امنیت SOC تمامی زوایای امنیتی را به صورت بلادرنگ از یک نقطه مرکزی مدیریت و مانیتور می‌کند و تمامی حوادث امنیتی را کشف و

اجرای پروژه NOC بانک ملت توسط شرکت رمیس

مجری پروژه NOC بانک ملت گفت: پروژه NOC (NETWORK OPERATION CENTER) بانک ملت را با توجه به پراکندگی و تعداد زیاد شعبات بانک و حجم اطلاعات ورودی در این سیستم می توان از بزرگترین پروژه های NOC در کشور و منطقه در نظر گرفت که در این پروژه از نرم افزارهای ، CISCO WORKS ، NNM ، SERVICE CENTER و RAMS استفاده شده است. محمد اسلامی افزود: طراحی این سیستم به گونه ای انجام پذیرفت که نرم افزار HP OPEN VIEW NNM به عنوان نرم افزار اصلی این پروژه نصب و نرم افزارهای دیگر بعد از نصب به روش های مختلف با نرم افزار NNM یکپارچه شدند. وی اظهار داشت: نرم افزار NNM یک نرم افزار مانیتورینگ بوده و مانیتورینگ در سطح ENTERPRISE تمام دستگاه های تحت شبکه بانک ملت بجز کامپیوترهای موجود در بانکها توسط این نرم افزار انجام می گیرد. رئیس بخش اجرا و فناوری های پیشرفته رمیس ادامه داد: از نرم افزار CISCO WORKS به منظور پیکربندی و تهیه پیکربندی های سیستم های موجود به صورت یکپارچه با سایر نرم افزارها استفاده شده است. مجری پروژه NOC بانک ملت گفت: نرم افزار SERVICE CENTER به عنوان یک مرکز خدمات عمل کرده و جهت پیگیری، ثبت و ارجاع مشکلات پیش آمده در سطح شبکه بانک ملت استفاده شده است. وی خاطر نشان کرد: از نرم افزار RAMS جهت نمایش توپولوژی شبکه بانک استفاده شده است. این نرم افزار توانایی نمایش توپولوژی روتینگ شبکه بانک را به صورت REAL TIME داراست.

لازم به توضیح است که در این پروژه علاوه بر طراحی و پیاده سازی سخت افزارها و نرم افزارهای مورد نیاز NOC بانک ملت، فرآیندها و روال های مدیریت شبکه نیز مبتنی بر ITIL طراحی و در اختیار بانک قرار گرفته اند.





مدیریت شبکه در اکزکت

مقدمه:

مهمترین مسؤولیت هر مدیر شبکه، اطمینان از کارکرد شبکه همراه با بازدهی مناسب است. مدیریت شبکه شامل موارد زیر است:

- مدیریت خطا
- مدیریت کارایی و پیکربندی
- مدیریت امنیت
- ردیابی مشکلات
- آمار و حسابرسی

مدیریت جامع و متمرکز شبکه به دو صورت زیر پیاده سازی می شود:

الف- مدیریت جامع و متمرکز در سطح NMS (Network Management System)

در این صورت باید متناسب با نوع تجهیزات و کارخانه سازنده آنها سیستم مدیریت جامع آنها را پیشنهاد کرد. در این حالت بدیهی است که کثرت تجهیزات بکار رفته، تعداد سیستم های مدیریتی را افزایش خواهد داد.

ب- مدیریت جامع و متمرکز در سطح NOC (Network Operational Center)

به سیستمی اطلاق می شود که امکان مدیریت تجهیزات با تفاوت های عملکردی و Brand های متفاوت توسط یک platform واحد و با همان قابلیت نرم افزارهای مدیریت هر یک از تجهیزات وجود داشته باشد. با توجه به تعریف صورت گرفته برای NOC، دشواری های ایجاد

آن نیز مشخص است.

مرکز کنترل و مدیریت شبکه

مرکز کنترل و مدیریت شبکه یک واحد سازمانی متشکل از نیروی انسانی، ابزارهای نرم افزاری و یا سخت افزاری و مجموعه ای از فرآیندهای تعریف شده جهت کنترل و مدیریت کلیه بخش های یک شبکه از ایستگاه های کاری تا سرورها و دیگر تجهیزات است.

به طور کلی وظایف مرکز عملیات شبکه عبارتند از:

- عملیات پایش و مدیریت روزمره شبکه
- نقطه ای متمرکز برای کلیه تماس های کاربران شبکه
- پردازش و رفع اشکالات بوجود آمده در شبکه
- ثبت کلیه وقایع از قبیل تغییرات در پیکربندی ها، اختلالات بوجود آمده، وضعیت کارکرد شبکه و شکایت های کاربران
- ایجاد چنین مرکزی با خرید و یا نصب چند نرم افزار و یا سخت افزار به تنهایی ممکن نیست. برای داشتن مرکز کنترل مدیریت شبکه علاوه بر ابزار، به طراحی و تعریف فرآیندهای مربوط به این مرکز نیاز است.
- بیشتر ابزار مورد استفاده در مرکز کنترل و مدیریت شبکه، ابزاری هستند که در خود سیستم عامل و یا تجهیزات وجود دارند (مانند: SNMP، Syslog، Trace، Ping، ...)
- که استفاده از این ابزارهای ساده و یا ابزارهای پیشرفته دیگر (مانند IBM OpenView، HP Cisco Works، Solarwinds، TIVOLI، ...) می تواند در مدیریت و عملکرد بهتر شبکه بسیار مفید باشد.

• ارائه خدمات پشتیبانی به بخش‌های مختلف

استفاده از نیروی فنی آموزش دیده در مرکز کنترل، امکان کمک از راه دور و رفع اشکال کاربران را نیز فراهم می‌کند که نقش مهمی در کارکرد بهتر سیستم و کاهش زمان برای پاسخگویی و رفع اشکال دارد. در این مرکز امکان ثبت کلیه سؤالات و یا مشکلات بوجود آمده وجود دارد، بنابراین با بررسی این اطلاعات می‌توان پیشگیری‌های لازم برای کاهش آن را انجام داد (مانند آموزش، تهیه سخت‌افزار بهتر و...).

برخی قابلیت‌ها و مزایای مرکز کنترل و مدیریت شبکه

• ردیابی مشکلات

برای این بخش نیاز به ابزار Ticketing System برای ثبت و ردیابی کلیه وقایع در شبکه است. این وقایع یا به صورت خودکار و توسط ابزار مورد استفاده برای NOC در Ticketing System یا توسط مسئولین NOC ثبت می‌شوند و تا رفع مشکل کلیه مراحل باید در سیستم ثبت شوند.

• پایش تمامی لینک‌های شبکه LAN و WAN

با داشتن امکان پایش لینک‌های شبکه (اینترنت و یا شعب دیگر) به کمک ابزار پایش و کنترل موجود در مرکز عملیات از یک نقطه مرکزی، هرگونه اختلال در این لینک‌ها در مدت چند ثانیه به روش‌های مختلف (نمایش پیغام هشدار روی صفحه نمایش، ایمیل، پیغام صوتی، پیام کوتاه روی موبایل و...) به اطلاع اپراتور و یا شخص مسؤول خواهد رسید. در نتیجه در کوتاه‌ترین زمان ممکن امکان عیب‌یابی و رفع اشکال را خواهیم داشت. همچنین مقدار مصرف پهنای باند در زمان‌های مختلف ثبت شده و در تشخیص وجود مشکل در شبکه (مانند ویروس‌ها، کارت شبکه معیوب و...) و یا نیاز به ارتقای پهنای باند به ما کمک خواهد کرد.

• پایش کلیه تجهیزات شبکه

پایش بخش‌های مختلف تجهیزات شبکه (سوئیچ‌ها، روترها، دیواره‌های آتش، تجهیزات بیسیم و...) مانند دمای تجهیزات، عملکرد فن سیستم‌ها، میزان کارکرد CPU، تغییرات انجام گرفته در پیکربندی تجهیزات و ثبت آن و بسیاری موارد دیگر که در مدیریت شبکه نقش اساسی دارند، امکان‌پذیر است. با داشتن این امکانات می‌توان صحت و سلامت تجهیزات را در هر لحظه مانیتور کرد و در صورت مشاهده ایرادی در کارکرد مناسب سیستم‌ها می‌توان قبل از بروز مشکل، اقدامات لازم برای تعویض قطعات و یا رفع اشکال را آغاز کرد.

• اطمینان از عملکرد بدون وقفه سرورها و سرویس‌ها

سرویس‌ها و سرورهای ارائه دهنده آن از جمله مهمترین بخش‌های یک شبکه محسوب می‌شوند، بنابراین پایش و اطمینان از صحت عملکرد این بخش نیز از حساسیت بالایی برخوردار است.

مرکز عملیات شبکه با استفاده از ابزاری طراحی شده برای این کار و امکاناتی که در خود سرورها وجود دارد، امکان پایش و کنترل تمام سرورها و سرویس‌های آنها را از یک نقطه مرکزی به ما می‌دهد و در صورت بروز هر نوع اختلالی، اطلاع‌رسانی به موقع انجام خواهد شد. همچنین اطلاعات و مستندات به دست آمده می‌توانند در تصمیم‌گیری برای ارتقاء و یا ایجاد تغییرات در سرورها مفید باشند.

عضو مؤسس شرکت Abas:

همه از نرم افزار ERP Abas رضایت دارند

سازماندهی مناسب باشد؟ ۷۶ درصد از پروژه‌های ERP نه به خاطر نرم افزار بلکه به خاطر نوع استراتژی به کار گرفته شده شکست می‌خورند. به همین دلیل مهم است استراتژی تأیید شده و آزمون شده‌ای را انتخاب کنید.

Peter Forscht با اشاره به مشکلاتی که در سایر متدولوژی‌های پیاده‌سازی نرم افزارهای ERP وجود دارد، اشاره کرد و در خصوص نرم افزار abas ERP گفت: ما در این سیستم متدولوژی جدیدی ارائه دادیم به نام «۷ گام به سوی موفقیت» که این متدولوژی به درستی توسط شرکای ما در سراسر جهان مورد استفاده قرار می‌گیرد.

وی در تشریح این متدولوژی اظهار داشت: اولین گام این است که شما را با نرم افزار استاندارد آموزش می‌دهیم. از شما سؤال می‌کنیم چه می‌خواهید و از این سؤال‌ها که روی برگه کاغذ نوشته می‌شود، متوجه می‌شویم باید به نرم افزار چه امکاناتی داد. شما باید بتوانید با این نرم افزار تمام کارهایی که به طور روزانه انجام می‌دهید، را انجام دهید. در طول پیاده‌سازی نیازهای شما در نرم افزار، بارها به آن تکه کاغذ مراجعه می‌کنیم تا متوجه شویم چه چیزهایی ۱۰۰ درصد لازم است در نرم افزار پیاده‌سازی شود تا کارها با نرم افزار راحت‌تر انجام گیرد. شاید برخی مسائل با فرهنگ سازمانی شما سازگار نباشد؛ بنابراین این آنها را فعلاً کنار می‌گذاریم. گام بعدی این است که Key User ها را آموزش دهیم. در گام بعد سیستم را به صورت عملیاتی اجرا می‌کنیم. بعد از یکی دو ماه باز می‌گردیم و آن تکه کاغذ را مجدداً مرور می‌کنیم. باور کنید حداقل ۵۰ درصد از نیازمندی‌هایی که اول عرضه شده بود، از بین می‌رود. این روش به شدت زمان برای پیاده سازی ERP را کاهش می‌دهد. شرکای ما همه سرویس‌هایی که برای پیاده‌سازی ERP اعم از نرم افزاری و سخت‌افزاری نیاز دارید، به شما ارائه می‌دهند. وی در خصوص نرم افزار جدید این شرکت با نام abas E-business گفت: این نرم افزار قابلیت استفاده در شرکت‌های تولیدی، بازرگانی و خدماتی را دارد و کلیه قابلیت‌های abas ERP توسط این نرم افزار از طریق اینترنت قابل دسترسی است. به طور کلی اجزای اصلی نرم افزار abas ERP عبارتند از: برنامه‌ریزی و کنترل تولید، برنامه‌ریزی نیازمندی‌های مواد، Automotive و حسابداری. عضو مؤسس شرکت abas اظهار داشت: مزایای اصلی abas EB عبارتند از: پوشش بالای قابلیت‌های ERP (به دلیل اینکه این نرم افزارها را از ۲۳ سال پیش به بازار عرضه کرده‌ایم)، قابلیت تطابق با نیازمندی‌های هر شرکت و قابلیت چند زبانه بودن (نه تنها این نرم افزار به صورت



سمینار «مشاوره در انتخاب و استقرار (ERP)؛ کاهش چالش‌ها، افزایش موفقیت‌ها» مردادماه سال جاری با همکاری شرکت «توسعه سامانه سیت» در هتل سیمیرغ تهران برگزار شد. در این سمینار آقای Peter Forscht از اعضای مؤسس شرکت آلمانی abas که به دعوت شرکت سیت در این سمینار حضور یافت، به معرفی محصول جدید EPR به نام abas ERP پرداخت. وی در ابتدای سخنان خود با تشریح فعالیت‌های شرکت AG abas گفت: شرکت abas هیچ پروژه پیاده‌سازی ERP را شخصاً انجام نمی‌دهد و همه پروژه‌ها توسط شرکای ما در سراسر جهان انجام شده و توسط آنها مجموعه کاملی از خدمات برای پیاده‌سازی ERP ارائه می‌دهیم.

وی تصریح کرد: در سمینارهای متعددی شنیده اید که لازم است یک متدولوژی داخلی برای پیاده‌سازی ERP فراهم شود. خیلی از پروژه‌ها در این حوزه شکست می‌خورند. اگر تمامی پروژه‌های شکست خورده را در نظر بگیرید، فکر می‌کنید چقدر از مشکلات به دلیل عدم



وی در ادامه در تشریح فعالیت‌های شرکت abas نیز گفت: در سال ۱۹۸۰ وارد بازار شدیم. در حال حاضر در دفتر مرکزی در آلمان ۱۲۰ کارمند داریم که فقط کارشان تولید نرم‌افزار استاندارد است و فعالیت پروژه‌های انجام نمی‌دهند. ۵۲ شریک تجاری در ۶۶ نقطه جهان داریم که هم‌اکنون به ۲ میلیون کاربر abas سرویس می‌دهند. در مجموع تعداد پرسنل مادر سراسر جهان ۵۸۰ نفر است. در ایران نیز نماینده ما Citco است. عضو مؤسس شرکت abas خاطر نشان کرد: درآمد سال گذشته گروه ۶۰ میلیون یورو بود و ارزش سهام شرکت از ۱,۲ میلیون یورو در سال گذشته به ۴ میلیون یورو در سال جاری رسیده است. وی تصریح کرد: سرمایه‌گذاری خارجی در شرکت وجود نداشته و به هیچ بانکی بدهکار نیستیم. در سال ۲۰۰۷ از لیسانس شرکت ۱۰,۱ میلیون یورو درآمد داشتیم که امسال این رقم به ۱۱,۵ میلیون یورو می‌رسد.

وی در خصوص میزان رضایتمندی مشتریان شرکت از این محصول گفت: در آلمان یک بررسی سالیانه از بین ۱۵۰۰ شرکتی که از ERP استفاده کرده‌اند، صورت می‌گیرد و از آنها سؤال می‌شود از چه ERP استفاده می‌کنند؟ کیفیت خدمات چطور است؟ نسبت هزینه به فایده ERP چقدر است؟ پایداری ERP به چه میزان است و...؟ از سال ۹۹ تاکنون ۵ مرتبه این بررسی انجام شده است و در تمامی این بررسی‌ها abas در بیشتر زمینه‌ها در صدر جدول قرار داشت. به طور کلی همواره در این نظرسنجی‌ها در قسمت راحتی کاربری، پایداری، قابلیت تطابق، قابلیت به روز رسانی و نسبت هزینه-فایده در مقام اول قرار داشتیم.

فارسی نیز تدوین شده، بلکه قابلیت استفاده از تاریخ شمسی را نیز دارد، به دلیل معماری ۳ لایه، بسیار منعطف بوده و مستقل از هر پلت فرم و سخت‌افزاری است، قابلیت‌های زیادی برای ارتباط با سایر سیستم‌های IT دارد، abas E-business این امکان را می‌دهد که از طریق اینترنت با نرم‌افزار ارتباط برقرار کنید و....

Peter Forscht در خصوص ویژگی‌های حسابداری این نرم‌افزار نیز گفت: سیستم حسابداری موجود در نرم‌افزار فقط مربوط به حسابداری مالی نیست، بلکه حسابداری صنعتی و گروهی را نیز پوشش می‌دهد و می‌توانید با استفاده از آن پیش‌بینی کنید در هر ماه از سال چقدر درآمد خواهید داشت.

وی تصریح کرد: از طریق این نرم‌افزار می‌توانید مدیریت ارائه خدمات و اطلاعات انبار را در اختیار شریکتان قرار دهید و این امکان نیز فراهم است که به همه قابلیت‌های نرم‌افزار از طریق اینترنت دسترسی داشته باشید.

وی در خصوص تکنولوژی تکاملی سیستم نیز گفت: با ارتقای نرم‌افزار به نسخه جدید، کلیه تغییراتی که در نرم‌افزار ایجاد کرده‌اید، سر جای خود باقی می‌ماند و قابلیت مهم نرم‌افزار این است که کاربر همواره می‌تواند از آخرین تکنولوژی استفاده کند و در بلندمدت این اطمینان خاطر را برای کاربر به وجود می‌آورد که سرمایه‌گذاری امنی انجام داده است.

عضو مؤسس شرکت abas تصریح کرد: سالانه حدود ۳۰ درصد از Source Code های برنامه تغییر می‌کنند، بنابراین هر ۴ تا ۵ سال، کل کدهای نرم‌افزار دچار تغییر می‌شوند و یک سیستم جدید بدون تغییر اطلاعات و تنظیم‌ها خواهیم داشت.



نرم افزار abas ERP حاصل ترکیبی از پیشرفته ترین تکنولوژی و سالها تجربه طراحان آن می باشد.

نرم افزار abas ERP طیف وسیعی از امکانات، توابع و عملکردهای گوناگون، ابزارهای توانمند در زمینه سفارشی کردن نرم افزار و... را در خدمت صنایع تولیدی med-sized و شرکتهای بازرگانی و خدماتی قرار داده و بدینوسیله امنیت اداره کسب و کار شما را تضمین می کند.

دوره پیاده سازی کوتاه مدت

ساختار روشن و مشخص و برنامه پیشرفته اجرایی abas ERP سبب کوتاه شدن زمان انجام عملیات استقرار و پیاده سازی می شود. این نرم افزار همچنین به سرعت و به آسانی با ساختار شرکت (سازمان) و محیطهای نرم افزاری موجود در آن، سازگار و تلفیق می شود.

قیمت بسیار مناسب

نرم افزار abas ERP طیف گسترده ای از عملکردها را در اختیار کاربران قرار می دهد. اضافه کردن عملکردها و تعدیل و تنظیمهای بیشتر به راحتی و با انعطاف، قابل ساخت هستند؛ بنابراین هزینه ها را برای کاربران و شرکای تجاری کاهش می دهد. انعطاف پذیری فوق العاده این نرم افزار برای سازمان شما بسیار با ارزش است و



هزینه، اهداف هزینه و همچنین تخصیص حساب به حسابداری مالی و حسابداری صنعتی (قیمت تمام شده) ارتباط داده شده و مدیریت می‌شوند.

فروش

مراحل فروش در abas ERP شامل تنظیم پیش فاکتور به وسیله مدیریت سفارش فروش، کالاهای خروجی و صدور فاکتور است. این برنامه همچنین قادر به اجرای عملکردهای بیشتری از جمله برآورد هزینه، آمارهای درآمد، محاسبه کارمزد، ایجاد بایگانی و بسیاری موارد دیگر است. نرم افزار طیف گسترده‌ای از توابع و عملکردها را در اختیار



شرکت‌های بازرگانی، خدماتی و تولیدی (بدون محدودیت در خصوص تولیدکنندگان کوچک، متوسط و یا انبوه) قرار می‌دهد. این نرم افزار کاملاً قابل اعتماد است. میزان قابل توجهی از عملکردها در نسخه استاندارد آن وجود دارد که این عملکردها به آسانی می‌توانند با نیازهای خاص شرکت‌ها و سازمان‌ها سازگار شوند.

مدیریت مواد / MRP

هدف کلی از مدیریت مواد متناسب نگهداشتن سطح هزینه‌های مربوط به تامین و نگهداری مواد

**نرم افزار
abas ERP در حال
حاضر دارای ۲۵
زبان متفاوت است
که هر یک از زبان‌ها
به راحتی از طریق
منوی کاربر قابل
انتخاب است**

نیازهای جدید را نیز برآورده می‌سازد. راهکار ERP، بهینه‌سازی چند جانبه و استفاده از پتانسیل‌های موجود از جمله افزایش بهره‌وری، شفافیت بیشتر و ارائه خدمات، افزایش قدرت رقابت، صرفه‌جویی در هزینه‌ها و بسیاری موارد دیگر است.

یک سرمایه‌گذاری مطمئن

شرکت abas یک استراتژی مشخص و مداوم را برای به روز کردن سیستم‌ها داشته و کاربر را مطمئن می‌سازد که نرم‌افزار مورد نظر برای استفاده در آینده قابل اطمینان است.

سیستم عامل را خودتان انتخاب کنید

از آنجا که نرم‌افزار abas ERP با استفاده از windows، unix و linux قابل اجراست، با هر سیستم عاملی که برای محیط IT شما مناسب باشد، سازگاری دارد.

قابل تنظیم با نیازهای کاربر

تنظیم فرآیند کسب و کار سازمان، صفحه‌ها، ساختار پایگاه داده و نیازهای خاص به آسانی با نرم‌افزار abas ERP بر طبق ساختار سازمانی قابل انجام است. ارزش و ثمربخشی نرم‌افزار با گذشت هر سال افزایش می‌یابد اما تغییر و تعدیلات شخصی در نرم‌افزار حتی پس از ارتقاء نیز در نرم‌افزار باقی می‌ماند.

بین‌المللی و چندزبانه

نرم‌افزار abas ERP در حال حاضر دارای ۲۵ زبان متفاوت است که هر یک از زبان‌ها به راحتی از طریق منوی کاربر قابل انتخاب است. شما می‌توانید با یک پایگاه داده در زبان‌های مختلف کار کنید. این کار به شما کمک می‌کند تا به راحتی با شرکت‌های همکار و تابعه خود در کشورهای مختلف به فعالیت بپردازید. نرم‌افزار abas ERP توسط ۵۰ نمایندگی مختلف در سراسر جهان عرضه می‌شود و این شبکه نمایندگی‌ها در حال گسترش است.

خرید

خرید در نرم‌افزار abas ERP انجام مراحل گوناگون معامله از جمله سفارش خرید، ثبت رسید کالاها و در نهایت کنترل و تأیید فاکتور را شامل می‌شود. بخش مهمی از مراحل خرید را پرداختن به سفارش خرید تشکیل داده و هدایت و کنترل سفارش خرید یکی از اجزاء مرکزی این ماژول است. در برنامه‌ریزی خرید، پیشنهادات سفارش خرید زمانی ایجاد می‌شوند که موجودی انبار پایین‌تر از حداقل میزان برنامه‌ریزی شده قرار گیرد که این امر نهایتاً به ایجاد تقاضا و ثبت سفارش خرید می‌انجامد.

در این مرحله می‌توان طرح کلی قرارداد را تنظیم کرد. برای هر مورد این سفارش‌ها از طریق مراکز

حسابداری بهای تمام شده

حسابداری بهای تمام شده، حوزه‌های حسابداری نوع هزینه، حسابداری مرکز هزینه و حسابداری هدف هزینه را شامل می‌شود. حسابداری مرکز هزینه شامل عملکرد IAAA یا (توزیع/تخصیص فعالیت حساب داخلی) است. علاوه بر IAAA، گزینه‌ای برای اعلام میزان هزینه ثابت به اهداف هزینه است. برای رسیدن به این هدف دو شیوه متفاوت وجود دارد. حسابداری مرکز هزینه را می‌توان براساس اصول و مبانی هزینه استاندارد قابل انعطاف و تغییر پذیر سازماندهی کرد. ارزیابی فعالیت‌های تولیدی شامل ارزیابی ماژول‌های نیروی انسانی، ماشین‌آلات و گزارش‌های تکمیلی تولید است. حسابداری هزینه، اطلاعات قطعات و بخش‌های وسیعی را نظام می‌بخشد. (برای مثال حسابداری مالی و دارایی‌های ثابت و بکارگیری قیمت‌گذاری مواد و همچنین بخش قیمت‌گذاری فعالیت تولید) این عملکرد همچنین اطلاعات مورد نیاز راز بخش‌های قیمت‌گذاری مواد و تولید جمع‌آوری کرده و تنظیم می‌نماید.

حسابداری گروهی

حسابداری گروهی نرم‌افزار abas ERP ادغام و یکپارچه کردن ترازنامه کسب و کارهای گوناگون (خاص / فردی) و ایجاد یک صورت حساب سالیانه که شامل گزارشات گروهی است را امکان‌پذیر می‌سازد. به همین منظور پردازش گروه‌های داخلی و خارجی توسط حساب‌ها از یکدیگر متمایز می‌شود.

حسابداری مالی

ماژول یکپارچه حسابداری مالی نرم‌افزار abas ERP، مدیریت کامل حسابداری مالی تمام معاملات و فعالیت‌های سازمان را در برمی‌گیرد، این برنامه دید روشنی از عملیات‌های مالی در اختیار کاربر قرار می‌دهد. به عنوان مثال نگهداری اطلاعات چندین سال مالی و تهیه گزارش از آنها میسر بوده و با نگهداری ارقام عملیات مربوط به گذشته، مقایسه و تطبیق اعداد و ارقام مربوط به هر ماه نیز امکان‌پذیر است.

حسابداری دارایی‌های ثابت

ماژول دارایی‌های ثابت در abas ERP می‌تواند در یک روش کاملاً انعطاف‌پذیر برای اداره دارایی‌های ثابت یک شرکت بدون در نظر گرفتن نوع صنعت مورد استفاده قرار گیرد. ارزشیابی‌های سالانه مورد نیاز برای یک صورت‌حساب سالانه نیز امکان‌پذیر است، مانند برگه تاریخچه دارایی. ماژول حسابداری دارایی‌های ثابت abas ERP دارای اطلاعات خلاصه و مفیدی از دارایی‌های ثابت به لحاظ تعدادی و مقداری است. جهت اطلاعات بیشتر می‌توانید به سایت www.abas.de و یا سایت شرکت توسعه سامانه سیت www.citcosys.com مراجعه کنید.

اولیه شرکت است. برای دستیابی به این هدف، abas ERP با بهینه نگه‌داشتن میزان موجودی مواد، در برنامه‌ریزی تدارکات و خرید مواد شما را یاری می‌کند. در حقیقت یک زیرسیستم برای برنامه‌ریزی احتیاجات مواد در اختیار شما قرار داده و بدینوسیله شما را در بهتر شدن و انعطاف‌پذیری لازم در امر تحویل کالا پشتیبانی می‌کند.

برنامه‌ریزی

وظیفه این ماژول انجام کنترل‌های لازم به منظور ایجاد اطمینان از نظر وجود مواد اولیه کافی و ظرفیت تولید برای پردازش و تحویل به موقع سفارشات است. ماژول برنامه‌ریزی در abas ERP ضمن ایجاد پیشنهاد خرید برای تهیه کالا، سفارشات آماده تحویل را با تاریخ سررسید کنترل کرده و نزدیک‌ترین تاریخ تحویل ممکن را تعیین می‌کند، از این رو می‌توان گفت ماژول برنامه‌ریزی یکی از ارکان اساسی در جهت موفقیت سازمان است.

برنامه‌ریزی و کنترل تولید

ماژول تولید در abas ERP شما را در سازماندهی تولید محصول بدون در نظر گرفتن نوع تولید (Series, Job lot, Single unit) پشتیبانی می‌کند. این ماژول در abas Distribution وجود ندارد.

هزینه‌یابی

نرم‌افزار abas ERP برای ارزیابی دقیق نتایج عملیات، قیمت یک کالا و ارزش سفارش مربوط به آن را در اختیار کاربر قرار می‌دهد. محاسبه قیمت تمام شده نه تنها برای محصولات بلکه برای سفارشات فروش نیز قابل انجام است. این عملیات در abas ERP می‌تواند برنامه‌زمان‌بندی دقیقی را ارائه کند، به عنوان مثال تعیین دقیق زمان تحویل کالا و سفارشات به کاربر.

ارزیابی مواد

ارزیابی مواد، انواع گوناگونی از قیمت‌گذاری برای جابجایی (نقل و انتقال) و تغییرات کمی در مدیریت مواد ارائه می‌دهد و سپس این تغییرات ارزش‌گذاری شده را همانند تغییرات موجودی به صورت کمی ثبت می‌کند. ایجاد سند حسابداری می‌تواند به صورت پیش‌نمایش ارائه شود که این امر هیچ گونه تأثیری بر حسابداری مالی نخواهد داشت. تعیین فهرست کالاهای نیمه ساخته نیز امکان‌پذیر است. علاوه بر این، انواع قیمت‌گذاری از جمله قیمت‌های میانگین قیمت‌های میانگین گروه انبار، قیمت برنامه‌ریزی شده و قیمت خرید، هزینه‌های تولید نیز در دسترس است. اگر قیمت‌های تعیین شده در هنگام ثبت تعداد کالاها در دسترس نباشد، به محض در دسترس قرار گرفتن قیمت‌ها، یک قیمت‌گذاری مجدد از طریق عملکرد ارزیابی مواد انجام می‌گیرد. هزینه‌های تعیین شده توسط قیمت‌گذاری مواد به حسابداری بهای تمام شده منتهی می‌شود.

**نرم‌افزار
ERP abas برای
ارزیابی دقیق نتایج
عملیات، قیمت یک
کالا و ارزش سفارش
مربوط به آن را در
اختیار کاربر قرار
می‌دهد. محاسبه
قیمت تمام شده نه تنها
برای محصولات بلکه
برای سفارشات فروش
نیز قابل انجام است**

فعالیت‌های بخش فروش سخت‌افزار و شبکه شرکت رمیس تشریح شد

در دست انجام بخش فروش سخت‌افزار و شبکه رمیس است. وی اظهار داشت: تدوین فرآیندها و دستورالعمل‌ها و روش‌های اجرایی، گسترش استفاده بخشی از CRM که در ERP Abbas موجود است، ایجاد موقعیت رهبری در سرورهای پر کاربرد HP Proliant سری‌های DL و ML و انجام پروژه‌های ملی فناوری اطلاعات و ارتباطات از اقدامات انجام شده در این بخش بوده است.

سرپرست فروش سخت‌افزار و شبکه شرکت رمیس گفت: در نظر داریم به منظور گسترش سهم بازار، دانش فنی نیروهای موجود را از طریق آموزش ارتقاء دهیم و نیروی جدید در این بخش جذب کنیم. سمیرا محمدی در خصوص برنامه‌های آتی این واحد گفت: افزایش میزان فروش، برنامه‌ریزی دقیق‌تر جهت بهینه‌سازی سطح موجودی انبار و انجام بازاریابی مدون و دقیق از برنامه‌های

سرپرست بخش فروش همکار شرکت رمیس خبر داد:

فعال‌سازی بخش نمایندگی‌ها در وبسایت شرکت

لیست قیمت، موجودی و خدمات ویژه نمایندگان در وبسایت استفاده کنند. وی تصریح کرد: توسعه کمی و کیفی کارشناسان فروش به منظور افزایش سهم بازار از دیگر برنامه‌های این بخش است.

کیفی نمایندگی‌های خود را در دست انجام دارد. وی با تشریح برنامه‌های آتی این واحد گفت: از جمله برنامه‌های آتی این بخش، فعال‌سازی بخش نمایندگی‌ها در وبسایت شرکت رمیس است و نمایندگان خواهند توانست از

رضا امستجانی افزود: این بخش با کادری مجرب در تهران و نمایندگی‌هایی در برخی استان‌ها، آمادگی هرگونه فروش و خدمات به مشتریان را دارد. وی ادامه داد: بخش فروش همکار برنامه توسعه کمی و

سرپرست بخش فروش همکار شرکت رمیس گفت: این بخش یکی از واحدهای فروش شرکت رمیس است که وظیفه مشاوره و فروش به شرکت‌های انفورماتیکی همکار اعم از دولتی و خصوصی را برعهده دارد.

سیستم IP Telephony مجلس شورای اسلامی و دانشگاه سیستان و بلوچستان در پاییز امسال توسط شرکت رمیس نصب و راه‌اندازی می‌شود. حمید نژادیان، مدیر فروش شرکت رمیس با بیان این مطلب افزود: همچنین فعال‌سازی بخش‌های CRM از برنامه ERP ABAS را در دست انجام داریم.

وی از دیگر فعالیت‌های بخش فروش شرکت رمیس در پاییز امسال راه آموزش نحوه تنظیم قراردادها جهت پرسنل فروش، ارائه طرح فرآیندهای فروش به صورت علمی و سیستماتیک، جذب نیرو جهت افزایش قدرت بخش فروش در حوزه سرویس‌های IP Telephony، ISMS، NOC و CONTACT CENTER و آموزش روش‌های نوین بازاریابی به پرسنل بخش فروش برشمرد.

مدیر فروش رمیس خبر داد:

نصب و راه‌اندازی نهایی سیستم IP TEL مجلس شورای اسلامی و دانشگاه سیستان و بلوچستان

کارشناسان واحد تعمیر و نگهداری غیربانکی رمیس حداقل ۳ مدرک MCSE می‌گیرند

مانیتورینگ در تمامی سایت‌ها به انجام برسد. مسروری، مستندسازی هرچه بهتر پروژه‌ها و ایجاد یک weblog و یا forum جهت ارتباط کارشناسان فنی از طریق این ابزار و همچنین امکان ایجاد یک محیط طرح پرسش و پاسخ و مستندسازی تجارب بدست آمده در سایت‌های مختلف و یادداشت آنها جهت استفاده دیگران را از برنامه‌های مهم واحد تعمیر و نگهداری غیربانکی رمیس در سال جاری برشمرد.

کارشناسان واحد تعمیر و نگهداری غیربانکی رمیس تا پایان سال جاری حداقل ۳ مدرک MCSE می‌گیرند. سیامک مسروری، رئیس واحد تعمیر و نگهداری غیربانکی رمیس با بیان این مطلب اظهار داشت: همچنین در نظر داریم یک روش استاندارد در سرویس (PM) سرورها، ایستگاه‌های کاری و تجهیزات اکتیو شبکه ایجاد کنیم. وی اظهار امیدواری کرد تا پایان سال ۸۷ استانداردهای

بخش فنی در جایگاهی مناسب‌تر نسبت به جایگاه کنونی در شرکت و پیگیری و تلاش در ایجاد انگیزه در کارشناسان جهت تداوم مطالعات برای کسب دانش و تجربه از دیگر برنامه‌های واحد اجرا و فناوری‌های پیشرفته شرکت رمیس در نیمه دوم سال است.

اسلامی با ارائه گزارش عملکرد بخش‌های فناوری‌های پیشرفته و اجرا تا کنون تصریح کرد: تلاش بسیار زیاد کارشناسان در کسب تجربه و دانش در زمینه‌های سخت‌افزار، نرم‌افزار و فناوری‌هایی مانند IP Telephony، Voice Over Service و IP، Data Center Management، پیگیری و انجام وظایف فنی برای پروژه‌های در حال انجام و یا خدمات نصب و راه‌اندازی محصولات، انجام امور پشتیبانی مربوط به پروژه‌های تحویل شده و ارائه خدمات علمی و راهنمایی‌های لازم برای بخش‌های فروش، پشتیبانی و طراحی از جمله اقدامات صورت گرفته توسط این بخش بوده است.

وی تعیین دوره‌های آموزشی مورد نیاز برای تیم فنی بخش، تصمیم‌گیری شرکت برای استفاده از سیستم مدیریت پروژه به منظور ارائه بهتر خدمات و تعیین نقاط ضعف شرکت و تلاش در راه‌اندازی بخش تحقیق و توسعه در شرکت را از دیگر اقدامات انجام شده این واحد برشمرد.

برنامه‌های بخش فناوری‌های پیشرفته شرکت رمیس تشریح شد

بخش تحقیق و توسعه در رمیس گسترش می‌یابد

تعیین دوره‌های آموزشی مورد نیاز برای تیم فنی بخش، تصمیم‌گیری شرکت برای استفاده از سیستم مدیریت پروژه به منظور ارائه بهتر خدمات و تعیین نقاط ضعف شرکت و تلاش در راه‌اندازی بخش تحقیق و توسعه در شرکت از اقدامات انجام شده این واحد است

رئیس بخش فناوری‌های پیشرفته شرکت رمیس برنامه‌های این واحد در نیمه دوم سال جاری را تشریح کرد. محمد اسلامی در تشریح این برنامه‌ها گفت: در نظر داریم اقدامات جدی و گسترده‌ای در خصوص برگزاری دوره‌های آموزش تعیین شده برای نیروهای فنی، پیگیری جهت عملیاتی شدن سیستم مدیریت پروژه در بخش اجرا و پیگیری جهت رفع مشکلات مطرح شده شرکت توسط کارشناسان بخش فنی انجام دهیم. وی اظهار داشت: ادامه ارائه خدمات نصب و راه‌اندازی با استفاده از سیستم مدیریت پروژه، گسترش فعالیت‌ها در بخش تحقیق و توسعه در شرکت، تلاش برای قرار گرفتن

دبیر انجمن ناشران الکترونیک:

محصولات نرم‌افزاری باید بیمه شوند

کرد: ما باید در اصناف در زمینه شناسنامه‌دار کردن نرم‌افزارها فرهنگ‌سازی کنیم و اجازه ندهیم کپی‌رایت و مشکلاتی از این قبیل باعث ورشکستگی شرکت‌ها شود.

وی تاکید کرد: بنده پیشنهاد می‌کنم وزارت فرهنگ به سمت پوشش‌های بیمه‌ای محصولات نرم‌افزاری پیش‌رود تا تولیدکنندگان نرم‌افزار در کشور پا بگیرند و به توسعه کشور کمک کنند.

شهرداری اظهر داشت: زمانی که در کشور محصولات کشاورزی مورد پوشش بیمه قرار می‌گیرند این ضعف فرهنگی است که نرم‌افزار شامل این موارد نمی‌شود و باید سریعاً برای آن راه حلی پیدا کرد.

خاصیت پروانه‌های نشر را دارا نیست. شهرستانی به خاصیت پروانه‌های نشر اشاره کرد و افزود: از خاصیت‌های پروانه نشر ایجاد فعالیت در واحد مسکونی و معافیت دائم از مالیات است ولی متأسفانه مؤسسات فرهنگی تک منظوره این خواص را ندارند. همچنین که از سوی شهرداری مورد بی‌مهری کامل هم قرار گرفته‌اند. وی ادامه داد: یکی از اقدامات جدید وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی شناسنامه‌دار کردن نرم‌افزارها است ولی در این مورد هم آثار اجرایی و عملیاتی مشاهده نشده است و به عبارتی هنوز محصولات ما مورد عنایت وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی قرار نگرفته‌اند. دبیر انجمن ناشران الکترونیک خاطر نشان

هنوز آثار اجرایی و عملیاتی شناسنامه‌دار کردن نرم‌افزارها از سوی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی در کشور مشاهده نشده است. محمد امین شهرستانی، دبیر انجمن ناشران الکترونیک با اشاره به مشکلات حوزه بازار نرم‌افزار در کشور گفت: ما هنوز در کشور در کنار بحث نشر الکترونیک حمایت قانونی و کافی از نرم‌افزارهای چند رسانه‌ای نداریم که این خود مهمترین معضل این حوزه به شمار می‌رود. وی اضافه کرد: البته به تازگی فعالیت‌هایی برای ثبت نام مؤسسه‌های تک منظوره در حوزه نرم‌افزار انجام گرفته است ولی این مؤسسات با سیستم‌های شهرداری و وزارت اقتصاد و دارایی هماهنگ نبوده و

اتاق فکر ICT کشور ایجاد شد

معاون وزیر ارتباطات و فناوری اطلاعات از ایجاد اتاق فکر ICT در مرکز تحقیقات مخابرات ایران خبر داد.

دکتر کمال محامدپور، معاون آموزش، پژوهش و امور بین الملل وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات ضمن اعلام این خبر اظهار داشت: در حدود یک ماه است که اتاق فکر آنلاین مرکز تحقیقات مخابرات ایران ایجاد شده است و در این اتاق تمامی صاحب نظران حوزه فناوری اطلاعات می توانند به ارائه نظر بپردازند.

وی هدف از این کار را توسعه علمی فناوری اطلاعات عنوان کرد و اضافه کرد: در این اتاق فکر موضوعات مختلفی مورد بررسی قرار و اظهار نظر کارشناسان قرار می گیرد و هم اکنون هم دو موضوع تحت عنوان "برنامه پنجم توسعه و نقش ICT" و "توسعه IT کشور و بررسی موانع و مشکلات موجود" بر روی سایت قرار گرفته است.

محامدپور خاطر نشان کرد: این سایت آمادگی این را دارد که نظرات کارشناسان و صاحب نظران کشور را در مورد این موضوعات دریافت کند.

وی ادامه داد: به کمک این اتاق فکر هر دو هفته یکبار در محل مرکز تحقیقات مخابرات جلسهای با حضور صاحب نظران و کارشناسان حوزه فناوری اطلاعات جهت بررسی عمیق تر موضوعات برگزار می شود.

رئیس سازمان نظام صنفی رایانه‌ای تشریح کرد: تأخیر در اجرای برخی پروژه های ملی حوزه فناوری اطلاعات

رئیس سازمان نظام صنفی رایانه‌ای به تأخیر در اجرای پروژه های بزرگ و ملی در حوزه فناوری اطلاعات کشور از جمله طرح جامع مالیاتی و پروژه بیلینگ شرکت ارتباطات سیار اشاره کرد.

امیر حسین سعیدی نایب با بیان این مطلب افزود: هر روز که برای اجرا و عملیاتی شدن این طرحها فرصت را از دست می دهیم، مردم و دولت متحمل هزینه های سنگین و ضرر و زیان های غیر قابل بازگشتی خواهند شد.

رئیس سازمان نظام صنفی رایانه‌ای با بیان اینکه دولت نیازمند بکارگیری و توسعه کاربری فناوری اطلاعات در کلیه مناسبات و برنامه های کلان کشور است، افزود: پروژه کارت هوشمند سوخت از جمله مواردی است که رویکرد دولت و تلاش مسؤولین در بسط و توسعه کاربرد فناوری اطلاعات در زندگی روزمره مردم و ارائه خدمات به شهروندان را به طور ملموس نشان می دهد.

وی در ادامه سخنان خود به جایگاه نظام صنفی رایانه‌ای اشاره کرد و گفت: در حال حاضر دیگر ماهیت و جایگاه سازمان نظام صنفی رایانه‌ای در ساختار تصمیم گیری کشور مستحکم شده که مصداق آن هم حضور و مشارکت سازمان نظام صنفی رایانه‌ای در مناسباتها و نقاط حساس تصمیم گیری های حکومتی مرتبط با حوزه فناوری اطلاعات است.

سعیدی افزود: ما در این مدت تعاملات بسیار خوبی با بخش های مختلف سیاستگذار و قانونگذار در کشور داشته ایم که از آن جمله

می توان به نهاد ریاست جمهوری، مجلس شورای اسلامی، قوه قضاییه، وزارت دادگستری و دادستانی کل کشور، سازمان بازرسی کل کشور، نیروی انتظامی، شورای اقتصاد، شورای عالی اطلاع رسانی، شورای عالی انفوماتیک، وزارت صنایع و معادن و مرکز صنایع نوین، وزارت بازرگانی، معاونت پژوهشی وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات، مرکز تحقیقات مخابرات و ... اشاره کرد.

رئیس سازمان نظام صنفی رایانه‌ای ادامه داد: زیاده خواهی و منفعت طلبی برخی از افراد که در مقابل اتحاد صنف قرار گرفته اند و سعی در ایجاد تفرقه در صنف دارند یکی از جمله تهدیداتی بود که در طی فعالیت سازمان در دو سال گذشته با آن مواجه شدیم که به لطف خدا با شکست مواجه شده است.

نایب رئیس اتحادیه صادر کنندگان نرم افزار خبر داد: اعزام متخصص برای آموزش تولید نرم افزار

نایب رئیس اتحادیه صادر کنندگان نرم افزار گفت: یکی از نیازهای مهم اتحادیه صادر کنندگان نرم افزار ایجاد مرکز ارزیابی استاندارد نرم افزار در کشور بود که این امر محقق و به طور حتم به افزایش تولید داخلی نرم افزار منجر خواهد شد.

محمدرضا طلائی گفت: با ایجاد مرکز ارزیابی استاندارد نرم افزار در کشور، یکی از معضلات بزرگ این صنعت که عدم رعایت استاندارد بود، حل شده و تولید داخل گسترش قابل توجهی پیدا خواهد یافت.

وی اضافه کرد: با افزایش کیفیت تولید داخلی نرم افزار و رعایت استانداردهای موجود، صادرات هم افزایش قابل توجهی پیدا می کند؛ چرا که دیگر کشورها هم با اطمینان کامل از تولیدات ما استفاده می کنند.

طلائی اظهار داشت: اتحادیه صادر کنندگان نرم افزار در نظر دارد طبق یک برنامه ریزی مناسب تا پایان شهریور ماه جاری، چند تن از اعضای خود را جهت دستیابی به دانش تولید نرم افزار در دیگر کشورها و چگونگی توسعه این صنعت در کشور به خارج اعزام کند.

کلیات لایحه جرایم یارانه‌ای در مجلس به تصویب رسید



سهیل مظلوم ضمن بیان این مطلب اظهارداشت: خوشبختانه در حال حاضر دید دولت نسبت به حوزه فناوری اطلاعات تغییر شگرفی کرده است و در واقع به صورت جدی تری به فناوری اطلاعات می‌نگرد که از این بین ایجاد و اجرای برخی فعالیت‌ها مانند کارت هوشمند سوخت، ثبت نام اینترنتی کنکور و انتخابات رایانه‌ای شاهدهی بر این ادعا است.

وی خاطر نشان کرد: شاید در ظاهر این فعالیت‌ها مخصوص حوزه فناوری اطلاعات نباشد ولی صرف هزینه‌ها و ایجاد زیرساخت‌های لازم برای اجرای آنها، مخصوصاً در زمینه انتخابات رایانه‌ای باعث رشد و فرهنگ‌سازی این حوزه در بین مردم می‌شود.

نایب رئیس نظام صنفی رایانه‌ای افزود: با وجود تغییر مثبت دید دولت به حوزه فناوری اطلاعات، هنوز برخی مدیران و مسؤولین این حوزه جهت گسترش و توسعه، یک نقشه راه مناسب و برنامه عملی ندارند. همچنین که متأسفانه در بودجه کشور ردیف مشخصی جهت استفاده کاربردی از فناوری اطلاعات دیده نشده است، در حالیکه IT ضرورت جامعه به حساب می‌آید.

وی اضافه کرد: در بودجه کشور نه تنها باید به گسترش حوزه فناوری اطلاعات ردیفی مستقل داده شود، بلکه باید هزینه‌ای هم صرف تربیت مدیران و مسؤولان برای این حوزه شود و باید مکانیزم بودجه‌نویسی در این حوزه تغییر پیدا کند و همچنین باید حداقل یک درصد از کل بودجه را در هر زمینه به گسترش فناوری‌های نو اختصاص دهند.

مظلوم تاکید کرد: فناوری اطلاعات به عنوان یک موتور محرکه توسعه کشور احتیاج به سرمایه‌گذاری‌های مناسب‌تر و اختصاص بودجه بیشتری دارد که امیدواریم در سال جدید شاهد برنامه‌های جدید باشیم.

دستور العمل نحوه پرداخت جوایز صادراتی صادرکنندگان نرم افزار ابلاغ شد

دستور العمل نحوه پرداخت جوایز صادراتی به صادرکنندگان خدمات فنی و مهندسی در سال ۸۶ از سوی کارگروه ماده ۱۹ سازمان توسعه تجارت ابلاغ شد.

براساس اعلام کارگروه ماده ۱۹ آیین نامه اجرایی حمایت‌های دولت از صادرکنندگان خدمات فنی و مهندسی به استناد مفاد ماده ۳ دستور العمل اجرایی چگونگی پرداخت جوایز و مشوق‌های صادرات غیر نفتی در سال ۸۶، سازمان توسعه تجارت ایران مستند به تصویب نامه شماره ۱۲۹۳/ت/۳۷۸۶۲ ک مورخ ۸۶/۵/۲۳ وزیران و عضو شورای عالی توسعه صادرات غیر نفتی، نحوه و شرایط پرداخت جوایز صادراتی سال ۸۶ به صادرات نرم افزار را اعلام کرد.

براساس این گزارش، قرارداد معتبر بین صادرکننده نرم‌افزار ایرانی و کارفرمای خارجی مورد تایید اتاق بازرگانی و نمایندگی جمهوری اسلامی ایران در کشور هدف، صورت وضعیت‌های کارکرد، فاکتور یا سایر اسناد و مدارک مثبتته سال ۸۶ مورد تایید کارفرمای و همچنین گواهی رضایت از انجام کار از سوی کارفرما از اسناد و مدارک مورد نیاز جهت دریافت جوایز صادراتی اعلام شده است

نمایندگان مجلس کلیات لایحه جرایم رایانه‌ای را با ۱۷۶ رای مثبت تصویب کردند.

این لایحه در ۵ بخش و ۴۲ ماده تنظیم شده است. این لایحه دارای ۵ بخش کلیات جرائم و مجازات‌های آیین دادرسی همکاری‌های بین المللی و سایر مقررات است.

در این لایحه در ماده ۱ بخش نخست آن که مربوط به کلیات است تعاریف اصطلاحاتی همچون داده رایانه‌ای، داده محتوا، داده حاصل از مبادله داده محتوا، اطلاعات، اطلاعات کاربر، سیستم رایانه‌ای، سیستم مخابراتی، ارائه دهنده خدمات دسترسی، ارائه دهنده خدمات میزبانی و تدبیرهای حفاظتی تعریف شده‌اند.

در بخش دوم این لایحه نیز که جرایم و مجازات‌ها را مشخص کرده است، جرایم دسترسی بدون مجوز، شنود و دریافت بدون مجوز، جرایم علیه امنیت، جعل، تخریب و ایجاد اختلال در داده‌ها، اختلال در سیستم و کلاهبرداری بررسی خواهند شد.

این لایحه پس از تصویب کلیات به کمیسیون حقوقی و قضایی برای بررسی بیشتر خواهد رفت و سپس برای بررسی شور دوم به صحن علنی مجلس خواهد آمد.

علی اکبر جلالی تصریح کرد:

ایران همچنان در جایگاه ۱۰۸ دنیا در زمینه بکارگیری دولت الکترونیکی

رتبه ایران از سال ۸۶ تاکنون در زمینه بکارگیری دولت الکترونیکی هیچ تغییری نکرده است.

دکتر علی اکبر جلالی با اشاره به جایگاه ایران در زمینه بکارگیری دولت الکترونیکی گفت: ایران در سال ۸۶ در میان ۲۰۶ کشور دنیا در زمینه بکارگیری دولت الکترونیکی رتبه ۱۰۸ را کسب کرده بود و اکنون هم در سال ۸۷ بر اساس آمار موجود رتبه ایران هیچ تغییری نکرده است. مجری ICT روستایی خاطر نشان کرد: ایران در بحث توسعه و گسترش دولت الکترونیک نه تنها گام‌های خوبی بر نداشته بلکه بسیار کند عمل می‌کند. وی اضافه کرد: برخی به دنبال غلط جلوه دادن آمارها به صورت مثبت هستند و از انتشار آمار منفی جلوگیری می‌کنند؛ این در حالی است که ما اصلاً پیشرفتی در این زمینه نکرده‌ایم، بلکه در جای خود ساکن مانده‌ایم. جلالی خاطر نشان کرد: ایجاد دولت الکترونیکی و استفاده از آن نه تنها یک الزام در جوامع کنونی به حساب می‌آید، بلکه ابزاری برای توسعه کشور است. این در حالی است که در این بحث تنها کارهای انجام شده محدود به سمینارها و همایش‌های یک یا دو روزه است و هیچ کار عملی مثبتی انجام نشده است.

وی تاکید کرد: مسؤولان کشور باید در توسعه دولت الکترونیک حساسیت بیشتری داشته باشند و به این امر شتاب دهند.

نایب رئیس نظام صنفی رایانه‌ای:

دید دولت به حوزه فناوری اطلاعات تغییر کرده است

نایب رئیس نظام صنفی رایانه‌ای گفت: با ایجاد زیر ساخت‌های لازم و صرف هزینه‌های بالا جهت اجرای برخی فعالیت‌ها مانند ثبت‌نام اینترنتی در کنکور و کارت هوشمند سوخت متوجه دید مثبت دولت به حوزه فناوری اطلاعات می‌شویم.

فرصت در کار شرکت رمیس

کار مرتبط - ترجیحا دارای مدارکی از قبیل ISO۲۷۰۰۱، CEH، CISSP و CCSP

۱۲- کارشناس شبکه و دیتا سنتر حداقل لیسانس با ۲ سال سابقه کار

مرتبط - ترجیحا دارای مدارک HP یا Cisco

۱۳- کارشناس شبکه و سخت افزار حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار مرتبط - تسلط به سخت افزار PC و سیستم عامل ویندوز

۱۴- تکنیسین شبکه و سخت افزار حافل فوق دیپلم با ۱ سال سابقه کار مرتبط - آشنا به سخت افزار و سیستم عامل ویندوز

۱۵- مدرس دوره های تخصصی IT حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار دارای تجربه تدریس یکی از دوره های Cisco میکروسافت، لینوکس و ...

۱۶- دستیار مدیر (PA) حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار، روابط عمومی خوب، آشنایی با زبان و نرم افزارهای Office

۱۷- کارشناس خرید و تدارکات داخلی حداقل فوق دیپلم و ۳ سال سابقه کار مرتبط - آشنایی با قطعات سخت افزاری و شناخت بازارهای داخلی تأمین کننده کالا

۱۸- کارمند انبار حداقل فوق دیپلم با ۳ سال سابقه کار مرتبط - آشنایی با روش های انبارداری

۱۹- منشی حداقل فوق دیپلم با ۳ سال سابقه کار مرتبط - آشنایی با نرم افزارهای Office

متقاضیان واجد شرایط می توانند رزومه کاری خود را به آدرس الکترونیکی Employee@remisco.com و یا به شماره فکس ۸۸۹۳۶۰۶۸ با ذکر عنوان شغلی مورد نظر ارسال نمایند.

شرکت رمیس برای توسعه فعالیت های خود اقدام به جذب نیرو در رشته های زیر می نماید:

۱- مدیر مالی حداقل لیسانس با ۷ سال سابقه کار مرتبط - توانایی بررسی و تحلیل گزارشات مالی و بودجه

۲- کارشناس مالی حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار مرتبط - آشنایی با اصول حسابداری

۳- مدیر خرید خارجی حداقل لیسانس با ۷ سال سابقه کار مرتبط با سفارشات خارجی

۴- کارشناس خرید خارجی حداقل لیسانس با سال سابقه کار مرتبط با سفارشات خارجی

۵- مدیر فروش تجهیزات و خدمات حداقل لیسانس با ۵ سال سابقه کار مرتبط با فروش تجهیزات و خدمات کامپیوتری

۶- کارشناس فروش تجهیزات و خدمات حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار مرتبط با فروش تجهیزات و خدمات کامپیوتری

۷- مدیر بازاریابی حداقل لیسانس با ۵ سال سابقه کار مرتبط - تسلط به اجرای روش های نوین تحقیق، تحلیل و توسعه بازار

۸- کارشناس بازاریابی حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار مرتبط - آشنایی با روش های تحقیق و تبلیغات در بازار

۹- مدیر منابع انسانی حداقل لیسانس با ۷ سال سابقه کار مرتبط - تسلط به اجرای روش ها و سیستم های نوین منابع انسانی، قوانین کار و امور اجتماعی

۱۰- کارشناس منابع انسانی حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه کار مرتبط - آشنایی با روش های ارزیابی عملکرد، استخدام و انگیزش کارکنان

۱۱- کارشناس ارشد امنیت اطلاعات حداقل لیسانس با ۳ سال سابقه

دنیای رئیس

- مجری پروژه‌های ملی فناوری اطلاعات و ارتباطات
- تحویل در کوتاه‌ترین زمان ممکن
- کامل‌ترین تیم پشتیبانی فنی (CCIE, CCNP, CCNA)
- گارانتی تعویض
- ارائه خدمات پس از فروش در مراکز استان‌ها
- ارائه تجهیزات اصلی سیسکو به صورت هولوگرام دار
- مشاوره و طراحی راهکارهای ارتباطات و مراکز داده